

### **1/ Kompletní pojištění klíčových osob (jedinečný produkt)**

Minimalizace rizik spojených s úmrtím, těžkým zraněním nebo vážným onemocněním klíčových osob ve firmě. Překlenutí, popřípadě nahrazení těchto klíčových osob s co nejmenším finančním dopadem na postiženou společnost.

**Ad 1/** Jedná se o jedinečný produkt co do rozsahu a výše pojistného plnění. Klíčová osoba je navíc proti ostatním produktům životního a úrazového pojištění **pojištěná i proti níže uvedeným 32 nejčastějším závažným onemocněním a vážným úrazům**, které jsou touto pojistkou pokryty.

Pojistka kryje tyto onemocnění:

- Rakovina • Infarkt myokardu • Cévní mozková příhoda • By-pass chirurgie koronárních cév • Selhání ledvin • Aplastická anemie • Slepota • Terminální/konečné stadium selhání plic • Terminální/konečné stadium selhání jater • Koma • Hluchota (ztráta sluchu) • Operace srdeční chlopně • Ztráta řeči • Závažné popáleniny • Transplantace životně důležitých orgánů a transplantace kostní dřeně • Roztroušená skleróza • Ochrnutí končetin (ztráta schopnosti používat končetiny) • Parkinsonova nemoc • Operace aorty • Alzheimerova nemoc/těžká demence (před věkem 60 let) • Fulminantní hepatitida • Primární plicní hypertenze • Terminální onemocnění • Nezhoubný nádor na mozku • Encefalitida • Poliomyelitida • Bakteriální meningitida • Závažné poranění hlavy • Apalický syndrom • Další závažné choroby věnčitých (koronárních) tepen • Progresivní sklerodermie • Systémový Lupus Erytematodes s postižením ledvin •

Pojistným záměrem je, aby činnost společnosti byl v případě nepříjemné události osoby (nebo více osob) na které závisí existence firmy, případně je důležitou osobou k zajištění výroby, prodeje, zachování ziskovosti a nebo chodu firmy – ředitelé firem nebo jednotlivých oblastí, manažeři důležitých divizí, obchodní náměstci, manažeři prodeje, nositelé jedinečných schopností a dovedností ve firmě a u malých firem jejich vlastníci apod. co nejméně zasažen a ve spolupráci s námi se podařilo tyto následky překonat. Pojistné plnění slouží hlavně k ochraně společnosti před krátkodobou ztrátou příjmů nebo zvýšením nákladů, k vyřešení další existence společnosti v krátkém období, k pokrytí nákladů na získání nového pracovníka – zejména náklady na jeho vyhledání, získání, školení, přemístění a nebo přeplacení atd., k možnému najmutí specializované poradenské krizové společnosti (k zajištění prodeje firmy, fúzi, zabránění aby nedošlo k znehodnocení aktivit atd.), k úhradě půjček poskytnutých společnosti tzn. zachování schopnost firmy splácet úvěry a svoje pohledávky atd..

Pravidlem pro pojištění klíčové osoby je konkrétní specifikace ztráty v důsledku smrti, těžkého zranění nebo nemoci klíčové osoby musí být ze strany společnosti předem identifikována (ztráta kontaktů, ztráta důvěry ve společnost, zrušení/zastavení projektů, rozpadu managementu firmy atd.) a musí být definován její rozsah – finanční ocenění, vždy by mělo být stanoveno individuálně s ohledem na konkrétní osobu. Běžně se stanoví maximální pojistná částka jako 5 násobek ročního platu, kterou lze v individuálních případech překročit. Je nutné taky zohlednit poměr mezi výší pojistného a čistým ziskem společnosti, pokud pojistné činí podstatnou část je nutné postupovat obezřetně. Pojištění klíčové osoby se sjednává běžně na 5 let a musí být přesně stanoven postup při odchodu pracovníka ze společnosti.

Zde jsou pro názornost uvedeny příklady rozsahu jednotlivých možností pojistné ochrany klíčových osob a orientační platby ročního pojištění:

1. příklad klíčové osoby - muž 39 let, majitel firmy.

pojistka	pojistná částka	pojištění
T	500 000 Kč	3 335 Kč
AD/PI	200 000/800 000 Kč	1 758 Kč
VitaLife	500 000 Kč	4 865 Kč
<b>součet</b>		<b>9 958 Kč</b>

2. příklad klíčové osoby – žena 32 let, manažerka divize.

T	2 000 000 Kč	6 110 Kč
AD/PI	400 000/1 600 000 Kč	3 516 Kč
VitaLife	2 000 000 Kč	14 420 Kč
<b>součet</b>		<b>24 046 Kč</b>

3. příklad klíčové osoby – muž 45 let, obchodní ředitel.

T	4 000 000 Kč	34 550 Kč
AD/PI	1 000 000/4 000 000 Kč	8 790 Kč
VitaLife	2 000 000 Kč	32 800 Kč
<b>součet</b>		<b>76 140 Kč</b>

4. příklad klíčové osoby – žena 27 let, majitelka prodejen.

T	3 000 000 Kč	8 450 Kč
AD/PI	600 000/2 400 000 Kč	5 274 Kč
VitaLife	3 000 000 Kč	15 960 Kč
<b>součet</b>		<b>29 684 Kč</b>

5. příklad klíčové osoby – muž 35 let, ředitel společnosti.

T	8 000 000 Kč	34 990 Kč
AD/PI	2 000 000/8 000 000 Kč	17 580 Kč
VitaLife	6 000 000 Kč	43 260 Kč
<b>součet</b>		<b>95 830 Kč</b>

Vysvětlivky:

T – znamená výši pojistné ochrany a roční platba za pojistku

AD/PI – první číslo před lomítkem AD je výše pojistného krytí v případě smrti a PI znamená výši krytí v případě trvalých následků úrazu a to jak velmi malého rozsahu, např. vyražených zubů, tak těch nejzávažnějších, ztráta končetiny apod.

VitaLife – znamená pojištění 32 nejčastějších závažných onemocnění a vážných úrazů